

回國注意!有華人親歷“補稅”上萬!行李上鎖

暑期即將到來，歷經三年疫情終于迎來全面放開，小夥伴們都歸心似箭，雖然票價依舊昂貴，但諸多華人同胞還是選擇了暑期回國。

不過要提醒大家的是，通過社交平台上網友們曬出的信息，可以獲知最近海關正在嚴查入境，大家一定要多加小心。

有網友分享了自己驚心動魄的“闖關”經歷，說自己之前看到好多朋友都被查被稅，沒想到自己也難逃此劫——美國回國，上海入境，行李也是被海關扣下，開箱檢查，但所幸沒什麼問題，自己的幾件電子產品也都做了申報，最終順利放行。

另一位網友則表示，自己最近回國時候，看到行李都是一件件過安檢被檢查，自己保健品



多帶了幾瓶，都被海關警告，還留下身份證件做記錄，這是此前從來沒有遇到過的。

更有很多回國網友的箱子被直接上了海關鎖，要求開箱檢查，連身上的背包都要過一遍機器。

據說一是為了查看是不是有違禁品，二是也要看看有沒有未申報的物品。

還有一位從羅馬飛成都的網友透露，同機很多乘客的行李都上了海關鎖，據說查驗的重點是名牌包，畢竟包包目測就能測出價格。

其中一位旅客表示，就表示自己買了兩個包，結果都被海關扣走，還要補交罰款。

目前五一期間入境，看到最貴的被稅額當屬這個從深圳入關的網友——13740元！

她說自己很“幸運”，在生日這天被海關開了盲盒，20%的補稅，她也從這一刻才知道，原來只有5000元的免稅額。

另一位深圳入境的網友也和她經歷相似，整個航班只有她一個人被開箱，感覺一下子被“稅”回解放前。

根據規定，回國時攜帶的物品有5000元人民幣的免稅限額，若超過需要進行稅務申報。這裡需要提醒大家，以上網友只是補繳稅款，如果超過一定數額，或者涉及數額巨大，還會被進一步審問、拘留處罰或追究刑事責任！要知道數額巨大者，可判7年！

所以，大家不要抱有任何僥倖心理，該申報一定要申報。

並且一旦看到自己的箱子被上了海關鎖，千萬不要自行攜帶行李離開。

海關鎖附帶定位功能，一旦行李被運出指定區域，就會自動發出警告，除非檢查通過，不然絕無帶走行李的可能。

那麼，入境中國海關是真的變得異常嚴格了嗎？

也有網友表示，自己回去的時候並沒有看到工作人員，連安檢儀器都沒有運行。

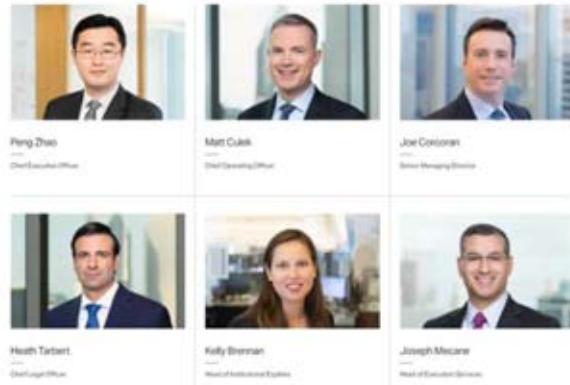
看來嚴查也是屬於抽查，但是三年多的疫情過去了，最近回國探親和放暑假的留學生數量明顯增加，海關的檢查大家必須要認真對待。相關規定瞭解清楚：

回國探親旅遊是開心的事，切勿存有僥倖心理，更不要以身試法。祝大家回國愉快！



華爾街華人 NO.1 開挂的人生從 10 歲就開始了

Our Team



正的影響。在深思熟慮之下，趙鵬選擇了曾經接觸過的 Citadel Securities。

雖然在當時，投行才是大多數人眼中的香餽餽，對沖基金並不是熱門的選項，Citadel 的規模只有現在的一小部分，但趙鵬更看重同事的專業水平和素質。他提到，自己在 Citadel Securities 遇到的每一個人都給他留下了深刻的印象，他們都擁有極其出色的能力和驚人的工作動力。

事實證明，趙鵬做了人生中最為明智的幾個選擇之一。自此以後，他帶領 Citadel 步入了業務高速增長和全球擴張的發展階段。

截止 2021 年，在任職 CEO 的 4 年時間里，趙鵬帶領公司將交易的淨營收額翻了五倍之多，由 2016 年的

12 億美元飆升至 2020 年的 67 億美元。這使他受到了行業的認可，趙鵬于 2019 年入選了《財富》雜誌年度商界最具影響力青年榜單，被評選為“40 位 40 歲以下精英”之一。

Citadel 的業務主要分為兩大板塊，一個是提供資管業務的對沖基金 Citadel LLC，一個是提供做市商業務的 Citadel Securities。在 Citadel 因 2008 年金融危機遭受重創之際，創始人格里芬頂住了壓力，不僅將該公司從瀕死邊緣拉了回來，更是越做越大。

從 1990 年迄今，Citadel 已經發展為全球最大的對沖基金公司之一，有“交易領域的亞馬遜”之稱，僅次於橋水。美聯儲前主席伯南克就加入了這家公司。Citadel 的地位也給了其創始人十足的底氣，格里芬曾擲下豪言：“我們不生產汽車，但我們確實生產鈔票。”

Citadel Securities 逐漸成長為美國最大的期權交易機構和經紀交易商之一。去年 1 月，它完成了創立 20 年以來的第一筆融資——紅杉資本和 Paradigm 對其進行了 11.5 億美元的少數股權投資，估值達 220 億美元，約合人民幣 1400 億元。紅杉資本合夥人林君叡 Alfred Lin 將加入董事會。

自此，Citadel Securities 成為 2022 年的第一只超級獨角獸。這也是該公司首次接受外部投資，意味着它離未來的上市計劃又更近一步了。

而趙鵬，這只超級獨角獸背後的掌門人、領導層中唯一的華人面孔，也逐漸為人所熟知。趙鵬對此表示：“我們看到了滿足更多市場和更多產品客戶需求的巨大機遇，我們與紅杉和 Paradigm 的合作使我們處於更有利的地位。”

截至去年，Citadel Securities 為 4000 多家美國上市期權公司提供做市業務，佔美國期權交易總量的 99%，是業內當之無愧的“王者”；目前，36% 的美國上市零售交易都通過 Citadel Securities 的平臺執行。

2022 年，Citadel Securities 實現了 75 億美元的收入，遠超 2021 年創下的 70 億美元的前紀錄，2020 年的淨營收額為 67 億美元，是 2018 年的兩倍。

3 領導才能嶄露頭角

Citadel Securities 有這樣的成績，背後當然離不開這位“天才 CEO”，趙鵬可以說是將自己的領導才能發揮得淋漓盡致。來到公司的一年後，他就開始與格里芬並肩作戰。

那時，美國抵押貸款市場的潛在危機逐步顯現，格里芬開始尋找能夠幫助自己的人。一位同事便推薦了趙鵬。在幾小時毫不疲倦的暢談後，格里芬很快就在趙鵬的辦公室里有了臨時座位。後來隨着公司度過了 2008 年的金融危機，業務得到了發展，趙鵬的職業生涯也開始起飛。

知情人士透露，在 2009 年金融危機後，趙鵬從上一任負責人手中接過了 Citadel HFT 高頻交易團隊的爛攤子，僅僅用了兩年的時間便使其重新崛起。

Citadel 拓展業務的第一步，就是做市部門的期權業務。最初的方法很簡單：隨着越來越多的量化投資者通過算法交易涌入市場，該公司介入，充當交易的另一方，即提供流動性。

雖然該項業務大獲成功，但趙鵬認為遠還

不止于此。2014 年，Citadel 聯席主管 David Smith 和 Jim Knight 離職後，趙鵬被委以重任並重新設計了該部門處理訂單的方式，模仿股票交易的演變，即更多地依賴預測分析而非人為干預。這使得公司的業務量繼續激增。

2012 年加入 Citadel 的首席運營官 Matt Culek 評價稱：

你需要獲得高層領導和格里芬的信任，這樣才能發展業務。趙鵬就把事情辦好了。

趙鵬在組建公司團隊的過程中把招聘作為優先事項。他認為，最優秀的人才最有可能賺錢，於是先從他的老同學 Fang Wu 下手。起初 Wu 委婉地拒絕稱，自己對金融知之甚少，只懂物理。

然而趙鵬並沒有放棄，他繼續給 Wu 打電話，並發送一些諸如腦筋急轉彎之類的小問題，引起了 Wu 的興趣。Wu 招架不住，最終同意去 Citadel 當時的總部芝加哥，但仍沒有全然答應趙鵬的請求。

他很快就被“打臉”了——Wu 成了 Citadel 的一名全職員工。他在談到這件事時笑着調侃道：“(趙鵬)他不是壞人。他的意圖是好的。他只是為所欲為。”

4 成為 CEO 並不是目標

在 2008 年金融危機中，Citadel 倚靠著其強項之一的策略基金起死回生——在關注投資價值基本面的同時，通過大量信息以及各種數學模型來分析市場，從中尋找機會。而這正是趙鵬能夠發揮長處的地方。

在伯克利攻讀博士學位時，趙鵬就摸索出了一種處理問題的訣竅——把一些看似主觀或混亂的東西分解成可以被映射和理解的碎片。他正以同樣的方式看待市場。

他表示，在 Citadel Securities 建立新的業務線總是首先要弄清楚如何利用數學、建模和機器學習，立即找到一項資產的正確價格。一旦解決了這個問題，公司就會設計出一種可以擴大規模的、接近該價格的買賣方法。

他的老同事們說，從這些解決問題的細節，到逐步開始管理業務，無一不體現着這位 CEO 與生俱來的稟賦。雖然他很晚才認識到自己的



關於

趙鵬，1983年出生於北京，從小就表現出了過人的聰慧：10歲進入了北京八中的“少兒班”，用4年時間完成了小學五年級到高中的所有知識，並以優異成績考進了北大數學系，在校期間分別獲得北京大學創新獎、Berkeley Fellow、Erich Lehmann Citation 等各種獎項。

從北大畢業後，趙鵬前往美國加州大學伯克利分校攻讀統計學博士，主要研究在線預測、預測損失函數、自然統計、財務數據分析和財務預測等內容。

2006 年博士畢業後，趙鵬便加入了 Citadel Securities 擔任高級量化研究員。憑藉着過人的專業水平，趙鵬一路披荆斬棘，從分析師到合夥人、總經理，最終於 2017 年擔任 CEO，只花了不到 10 年的時間。

但這條漫長征途的初衷，卻鮮有人知。

趙鵬很早就鎖定了自己的目標。他 12 歲時，曾在地鐵上讀到過一篇文章，描述了物理學家、數學家和計算機科學家如何開發系統，在預測市場走勢方面擊敗華爾街專業人士。

趙鵬被這種高風險和潛在的巨額回報迷住了，他當時就想，既然自己也擅長這些領域，那麼有一天也能成為投資經理或交易員。

趙鵬後來自己談到，正是那篇報紙文章在他心里埋下了對金融感興趣的種子。從那時起，他所走的每一步都在探索自己是否真的對金融領域感興趣。

這一過程也造就瞭如今的華爾街“華人 No.1”。

2 帶領 Citadel Securities 聲名鵠起

博士畢業之後，趙鵬面臨着職業路徑的選擇——是繼續深耕學術道路，還是大步向職場邁進？在迷茫之際，趙鵬選擇了進入雷曼兄弟進行暑期實習，主要負責定量研究。而當時，他只有 23 歲。

通過這段經歷，趙鵬發現了自己真正的天賦所在，以及他的專長可能給金融行業帶來真

了。

後來，趙鵬和他的父親在附近的垃圾場里一點一點翻找了近一天一夜，才終於找到了那張門票。他成功參加了比賽，開啟了自己傳奇人生故事的第一篇章。

這場數學競賽就是趙鵬能夠 14 歲進入北大的“快捷通道”，其候選人可以參加一個讓 10 歲孩子能夠在 4 年內完成高中學位的項目。作為該項目的第一環節，趙鵬需要在一個為期兩周的訓練營中接受評估。

在一項關鍵的測試中，訓練營的組織者把孩子們帶到一條跑道前，給了他們一個簡單的任務——向前移動，他們只能猜測如何給觀察員留下深刻的印象。最終，趙鵬堅持完成了兩個小時的路程，因表現出了過人的毅力而通過了評估。

能以如此快的速度成為華爾街的 CEO，他的聰慧幾乎是最“不值一提”的優勢。比趙鵬大四歲的北大同學 Fang Wu 表示：“他在校園里很有名，不僅因為他的年齡，還因為他的智力。”

Wu 回憶說，當時他們的小組會花幾個星期研究習題，但趙鵬只用幾天時間就能完成，剩下的時間都在玩電子遊戲。

在華爾街的衆多 CEO 中，趙鵬還一直保持着不同尋常的低調。相較於一直處在聚光燈下的格里芬，趙鵬鮮少引起旁人的注意。Citadel Securities 前高管、EDX Markets 現任首席執行官 Jamil Nazarali 表示：

他唯一做得不夠的是，他的公眾知名度不夠高。

雖然格里芬經常在公眾面前發表講話，但彭博援引知情人士透露，格里芬實際上很少訪問 Citadel Securities，而是採取遠程監控的方式。在公司各種拓展業務的努力中，是趙鵬在忙前忙後。他在接受採訪時宣傳自己的公司稱：“如果你想做交易，我們應該是你第一個想到的名字。”

從他“視 CEO 頭銜為糞土”的態度就可以看出，趙鵬是一個十分務實、專注於技術的人。他曾提到，學習相當重要，他的學術背景和工作經驗本質上是非常偏技術性的。雖然沒有 MBA 學位，但趙鵬一直通過閱讀公司、人才管理方面的文章不斷汲取前人的經驗。

6 放眼整個交易市場的格局

目前，Citadel Securities 正準備加入美聯儲精選的一級交易商名單，這些交易商在紐約聯儲實施貨幣政策時直接與之交易，並承諾參與每一場美國國債拍賣。該機構日益增長的影響力正在引起人們的注意。

穆迪投資者服務公司分析師 Fadi Abdel Massih 曾表示，在金融行業之外有一種普遍的誤解，認為做市商相對安全甚至無聊，就像電力公司維持供電一樣。但事實上，做市商的交易是一個“高度複雜的過程，有可能造成巨大損失”。

Massih 補充稱：“當創始人的資本被置于風險之中時，雙方的利益就會緊密結合。隨著業務線的增加，該機構的收益將變得多樣化，因此它可以更好地承受業務中任何部分偶爾出現的損失。”

作為 CEO，趙鵬以對指標的痴迷而聞名。他幫助建立了一個 Citadel Securities 的內部管理門戶網站，實時跟蹤員工和業務部門的表現，統計收入並顯示公司相對於同行的表現。經理們每個月都會回顧業績，決定如何擴張或者削減業務。

對於 Citadel Securities 的未來，趙鵬表示，該機構將包括分析、工程、軟件和硬件在內的尖端技術帶入金融領域，“我們正從根本上改變和推動未來金融市場的運作方式”。

有網友在社交媒體平台透露，趙鵬在一次聊天中提到，他現在的目的已經不是賺錢了，而是致力於改變整個債券市場傳統交易的格局。

他認為，作為 80 後，應該擔負起推動社會發展的重任。從這個意義上來說，趙鵬為人們樹立了一個從學術向商業應用轉型的好榜樣。

除此之外，Citadel 也是第一家完成人民幣融資的外國對沖基金，對中國留學生也是十分的歡迎。

網友透露稱，這是因為整個團隊都對趙鵬頗為信服。因為他的影響力，Citadel 的 HR 也非常願意招中國留學生。