



# 艱苦創事業十年整 收獲壽司店三十家

文：劉元華

要說被罰,Karen 倒也能拿出這個錢，與大家常說的“某某當年提着一個箱子，兜里揣着 100 美元來美國闖天下”不同,Karen 是帶着錢到美國來的。

1984 年 ,Karen 大學畢業，被分配在北京的一個國有大廠里工作，

到現在 Karen 的家里還收有一些“新長征突擊手”、“標兵”之類的證書。

回憶當年,Karen 說，我那時性子直脾氣冲，說一不二，什么事都不可商量，現在我溫和多了。

小孩在一周歲之前,Karen 在家里一邊照顧先生和孩子，一邊與中國做一些貿易上的生意。一年後，孩子送回中國由老人照管，Karen 就在克利夫蘭重新開始了她的壽司公司。據 Karen 介紹，她所加盟的這家壽司業的總部設在加州，投資人是日本人，總公司在美國和加拿大都有分公司，多達幾千家。早些年，Karen 要想在克城得到經營權，就一定要有總部的批准。所以 Karen 說，我要感謝總部對我的信任和支持，否則我也發展不到今天。

多年來,Karen 的公司加工壽司，在大克利夫蘭地區各個點出售，得到各商家的認可，比如，有些商家想在食品架上加上壽司，就打電話到加州的總部點名要 Karen 來經營。還有的

多個經銷點，它們分布在大克利夫蘭，包括和一些大學校區，克利夫蘭醫院區等，其中今年新開的有三家。

30 多個壽司點讓 Karen 沒有休息的時間，她事無巨細，樣樣要照顧到，為確保質量，她親自去進貨，挑選材料；有時外地來的原材料下午到克城，她要把這些材料分到各個點，往往要忙到午夜；有時，哪個點的員工有事，壽司做不出來，Karen 還要去救場，親自做……儘管她現在雇了兩個經理來幫忙打理日常事務和與商家的關係，但還是忙得不亦樂乎。

不僅如此，Karen 同時還在做旅遊和貿易生意，常在夜里與中國那邊通電話、發短信；還在 Case 讀書，學的是管理。這就不奇怪她為什麼每天只能有三四個小時的睡眠時間了。就拿記者採訪她的那一天來說，她是早上 3 點起床，先是與中國談生意，然後去一個點代替一個不能上班的員工做壽司。採訪結束時是晚上 9 點半，Karen 不能回家，因為在剛剛過去的一個多小時里，她與一家新開的壽司店通了幾次電話，知道那里有一個壽司大餐，才剛剛開始，她要過去幫忙。

創業十年來，Karen 就是這樣馬不停蹄地忙碌着，Karen 說，真的很辛苦，一年下來，如果不是因為貿易回中國幾天，平時就幾乎沒有多少休息的日子，周末會更忙。

一份耕耘，一份收穫，有付出才會有她今天的成果。祝願 Karen 的公司生意興隆，得到更多的收益和回報。



當時這個廠子有 3000 來人，隸屬中國鐵道部，廠里有相當數量的官太太和幹部子女。這是一個虧損企業，好在那時中國的改革開放已經開始，也出現了承包制。為減輕負擔，這個虧損的國有大廠對外承包，承包者要與上級部門簽訂合同，規定每年的上繳定額，完成定額後，可得其餘利潤。Karen 承包了這個 3000 人的大廠成爲廠長，當時是她進廠的第三個年頭，年僅 24 歲。上任以後，她頂住壓力，大刀闊斧地精簡臃腫的機構，從廠辦公室到各科室、辦事處、車間，以銳不可擋之勢把全廠職工由 3000 人減到 1700 人。在她承包的三年里，工廠年年贏利，Karen 每年也可得 10-20 萬人民幣，同時還得到許多榮譽，比如

商家乾脆就說，Karen，我們就直接和你的小公司簽約就行了，但是 Karen 說，該誰賺的錢誰賺，總公司培養了我，我不能越過他們，我不會分出來單做。十年來，Karen 的公司一點點發展，到目前已經有 30



本文作者劉元華在伊利華報辦公室採訪 KAREN



KAREN 和日本老闆合影



KAREN 和 Giant Eagle 老闆合影

# 伊利華報祝 Karen 生意興隆 取得更大的成功！