

成功者應具備的八個心態

1、學習的心態

學習是給自己補充能量，先有輸入，才能輸出。尤其在知識經濟時代，知識更新的周期越來越短，過時的知識等於廢料，只有不斷的學習，才能不斷攝取能量，才能適應社會的發展，才能生存下來。要善於思考，善於分析，善於整合，只有這樣才能創新。

2、歸零的心態：

重新開始。第一次成功相對比較容易，但第二次卻不容易，原因是不能歸零。長安集團的總裁，在東方之子接受採訪的時候說了一句話，往往一個企業的失敗是因為他曾經的成功。事物發展的規律是波浪前進，螺旋上升，周期性變化。用中國的古話，叫風水輪流轉，經濟學講：資產重組。電視劇有句道白：生活就是不斷的重新來。不歸零就不能進入新的財富分配。就不會持續性發展。

3、積極的心態

事物永遠是陰陽同存，積極的心態看到的永遠是事物好的一面，而消極的心態只看到不好的一面。積極的心態能把壞的事情變好，消極的心態能把好的事情變壞。當今時代是悟性的賽跑！積極的心態象太陽，照到哪里哪里亮，消極的心態象月亮，初一十五不一樣，不是沒有陽光，是因為你總低着頭，不是沒有綠洲，是因為你心中一片沙漠。成功吸引成功，民工吸引民工。華爾街致富格言：要想致富就必須遠離蠹蟲，至少50米以外。

4、付出的心態：

是一種因果關係。捨就是付出，付出的心態是老闆心態。是為自己做事的心態，要懂得捨得的關係。捨的本身就是得，小捨小得，大捨大得，不捨不得。而打工的心態是應付的心態。不願付出的人，總是省錢，省力，省事，最後把成功也省了。

5、堅持的心態：

90%以上的人不能成功，為什麼？因為90%以上的人不能堅持。堅持的心態是在遇到坎坷的時候反映出來的，而不是順利的時候。遇到瓶頸的時候還要堅持，直到突破瓶頸達到新的高峰。要堅持到底，不能輸給自己。

6、合作的心態：

合作是一種境界。合作可以打天下。強強聯合。合力不只是加法之和。1+1=11再加1是111。這就是合力。但第一個1倒下了就變成了-11，中間那個1倒下了就變成了1-1。成功就是把積極的人組織在一起做事情。

7、謙虛的心態：

去掉缺點，吸收優點。虛心使人進步，驕傲使人落後。有句話：謙虛是人類最大的成就。謙虛讓你得到尊重。越飽滿的麥穗越彎腰。

8、感恩的心態：

感恩周圍的一切，包括坎坷、困難和我們的敵人。事物不是孤立存在的，沒有周圍的一切就沒有你的存在。首先感恩我們的父母，是他們把我們帶到了這個世界，其次感恩公司給了我們這麼好的平台，再感恩我們的上屬，是他給了你這麼好的信息，不但的幫助你，鼓勵你，還要感恩我們的夥伴，是大家的努力才有我們的成功。要感恩一切。



Thank Mother

Thank Mother

Thank Mother

1992年，當我輾轉回到以色列的時候，13歲的老大、12歲的老二和10歲的小女兒都還暫時留在中國。選擇在那時回到以色列，完全是窮途末路：我的父親是猶太人，二戰時逃亡到上海，並在那生下我。母親在我很小的時候就拋棄了我們，12歲那年父親去世，我就成了孤兒。

長大後，我在上海銅廠當體力女工。結婚生下3個孩子後，丈夫離開我們而去。

留在上海，滿眼都是痛苦的回憶。正好那時中以正式建交，懷著一種逃避的心情，我成為了第一批回到以色列的猶太後裔。

初到以色列的日子，比想像中要困難許多。我不懂得那語言（父親教的古希伯萊語早已不在以色列使用），不懂得移民優惠政策（新移民可以有一筆安家費）。在特拉維夫的大街上，我壓根不知道怎樣才能生存下去。我從上海帶去的積蓄只能維持3個月的生活開支，我必須找到賺錢的辦法，還要早日把孩子接到我身邊。

我苦攻希伯萊語，學最基本的生活語言，然後，我在路邊擺了個投資最小的小攤賣春捲。

以色列的官方貨幣是謝克爾，1謝克爾兌換人民幣2塊錢，更小的貨幣是雅戈洛，1謝克爾等於100雅戈洛。我的春捲小攤，每天能賺到十來個謝克爾。

當我的小攤生意慢慢穩定下來以後，1993年5月，我把3個孩子都接到了以色列。孩子們初到以色列的時候，受到了不少鄰居們的責難。以前在國內時，我一直秉承再苦不能苦孩子的原則。到了以色列以後，我依舊做著我合格的中國式媽媽：我把孩子們送去學校讀書，他們上學的時候我賣春捲。到了下午放學的時候，他們就來春捲攤，我停止營業，在小爐子上面給他們做餛飩下麵條。一天，當3個孩子圍坐在小爐子旁邊等我做飯的時候，鄰居過來訓斥老大："你已經是大孩子了，你應該學會去幫助你的母親，而不

是在這看著母親忙碌，自己就像廢物一樣。"然後，鄰居轉過頭訓斥我："不要把那種落後的中國式教育帶到以色列來，別以為生了孩子就是母親……"

鄰居的話很傷人，我和老大都很難受。回家後，我安慰老大："沒事的，媽媽能撐住，我喜歡照顧你們。"可是，老大說："也許，她說得沒錯。媽媽，讓我試著去照顧弟弟妹妹吧……"

第二天是祈禱日，孩子們中午就放學了。來到我的小攤，老大坐在我旁邊，學著我的樣子把打好

的春捲皮包上餡，卷成成品，然後入油鍋去炸。他的動作一開始有些笨拙，但是後來越來越熟練……老大身上的轉變大得連我自己都想不到，除了幫我做春捲，他還提出由他

們帶做好的春捲去學校賣給同學。每天早上，他和弟弟妹妹每人帶20個春捲去學校，放學回來的時候，會把每人10謝克爾的賣春捲收入全部上交給我。我覺得很心酸，讓他們小小年齡就要擔起生活的擔子。

可是，他們沒有表現出我想像

的那種委屈，他們說他們慢慢開始喜歡這種賺錢的感覺了。鄰居太太經常來跟我聊天，告訴我正規的猶太家庭應該如何運作，應該如何教

育孩子：猶太人從來不覺得賺錢是

一個需要到達一定年齡才能開展的活動，與中國的"教育從娃娃抓起"一樣，他們始終覺得"賺錢從

娃娃抓起"才是最好的教育方式。

鄰居太太告訴我，在猶太家庭

沒有免費的食物和照顧，任何東西

都是有價格的，每個孩子都必須學

會賺錢，才能獲得自己需要的一切。

我覺得這樣的教育手段比較殘酷，



不是那麼容易接受。但是，孩子們在學校也被灌輸著這樣的的理念。他們比我更容易地接受了這種猶太法則。於是，我決定改變以前在國內對孩子們的習慣，試著培養他們成為猶太人。

首先，我們家確立了有償生活機制，家裡的任何東西都不再無償使用，包括我這個母親提供的餐食和服務。在家吃一頓飯，需要支付給我100雅戈洛的成本費用，洗一次衣服需要支付50雅戈洛……在收取費用的同時，我給予他們賺

猶太裔大陸籍華人的故事(上)

錢的機會，我以每個春捲30雅戈洛的價錢批發給他們，他們帶到學校後，可以自行加價出售，利潤部分可自由支配。

第一天下午回來以後，我得知3個孩子賣春捲的方式竟然截然不同：老三比較老實，按照老價錢50雅戈洛一個零售，賺到了400雅戈洛；老二則使用了批發手段，40雅戈洛一個直接將春捲全部賣給了學校餐廳，儘管只200雅戈洛的利潤，但他告訴我餐廳同意每天讓他送100個春捲去；老大的方式比較出人意料，他在學校舉辦了一個"帶你走進中國"的講座，由他主講中國國內的見聞，講座噱頭就在於可免費品嘗美味的中國春捲，但是需要買入場券，每人10雅戈洛，每個春捲都被他精心分割成了10份，他接待了200個聽眾，入場券收入2000雅戈洛，在上繳學校500雅戈洛的場地費用後，利潤1500雅戈洛。(未完待續)

「絕對小孩」語錄

世界，大人生活在一個天天爭的世界。

- 大人常認為小孩什麼都不懂，但大人什麼都懂卻不懂小孩。

- 兒童是世界上最可愛的玩具，遺憾的是這玩具會長大。專家說：別把兒童當玩具。非專家說：也別把兒童當教育工具。玩具是小孩的生命，是商人的生意。

- 每個小孩都擁有魔法，但只有小孩之間才互相看得見。大人認為金錢是萬能的，小孩認為魔法才是萬能的。

- 小孩絕對愛吃五花瓣：(1)吃掉漢堡五分鐘。(2)喝可樂四分鐘。(3)啃完鷄腿三分鐘。(4)吃盡薯條一分鐘。(5)找尋下一個食物三十秒。

- 懶小孩甜食不減定律：(1)愈甜的零食愈好吃。(2)甜食不見得和體重有關，但絕對和蛀牙有關。(3)每五十粒糖必損壞一顆牙，所以一次只要吃四十九粒。(4)張大嘴不是為了吃糖，就是為了看牙。(5)吃不完的糖就塞進口袋，至少口袋塞滿糖不會長蛀牙。

笑、一個聳肩的動作，甚至抬一抬眉毛都可能被孩子解讀為"比較"。尤其是當你的孩子在某一方面做得不好的時候，他們更容易對那些有能力做好的孩子感到嫉妒。有一次，美美的媽媽跟一位阿姨說，鄰家女孩的捲髮很可愛，可惜自己女兒的頭髮卻是直的。沒想到，第二天，美美就要求媽媽帶自己去美髮廳要把頭髮燙成捲髮！美美媽媽一下子就意識到是自己的評價引發了女兒的嫉妒心理，從此之後，她再也沒有評價過女兒的頭髮，同時非常注意不拿女兒和別的孩子作無意義的比較。

幫助孩子發現自己的長處

缺乏自信心的孩子總喜歡強調自己的弱點，而且那種低人一等的感覺更容易刺激他們的嫉妒心理。因此，父母必須幫助孩子建立自信，讓他知道自己的優點，也有為自己驕傲的資本。假如孩子在畫畫方面有天賦，家長就應該多多鼓勵。每當孩子自己解決了一個問題或者取得了一點進步，哪怕只是一道算術題，也應該讓他知道爸爸媽媽注意到了，並且為他驕傲。專家指出，當孩子為自己感到驕傲的時候，他們就更容易接受別人在某方面得到比自己更多的關注。這種自信不但可以幫助孩子克服自己的嫉妒心理，更有助於他們塑造自我，這才是真正值得別人讚美的本領。

如何幫孩子克服嫉妒心理(下)



自然就多了。或者，當孩子對別人父母對子女所傾注的重視感到嫉妒的時候，我們應該採取行動消除孩子的誤會。5歲的美美因為媽媽錯過了自己在學校演出中的表演而非常不滿，"別人的媽媽都來了！"於是，媽媽就讓美美在家裏面給自己開了一個專場晚會。這樣一來，美美明白了媽媽其實很關注自己，便不再失望或者嫉妒別的同學了。

儘量不要拿孩子與別人對比

你可能注意不到，在談論其他孩子時一句無心的"婷婷越來越可愛了"，或者只是一個微

International TRANSPORT SERVICES 國際運輸服務

物流服務 22 年◆專業貨代◆合作夥伴遍及全球◆國語 / 粵語 / 英語客戶服務
Personal Travel Agent for Cargo ◆Celebrating 22 Yrs ◆Customer Support in English/Chinese

☆空運. 海運櫃貨及散貨.
☆進口. 出口. 內陸運輸.
☆文件. 清關.
☆倉儲. 門到門分送.

☆ Air. Ocean FCL/LCL.
☆ Import. Export. Domestic Freight.
☆ Documentation. Clearance.
☆ Warehousing. Door Delivery.

攝于世界物流洽談會·中國廣州
銷售 Jim Leopold
總裁 Larry Yankow
海外業務及中文聯繫 Kin Mei
電郵 xmei@internationaltransport.com

竭誠為您服務！

INTERNATIONAL TRANSPORT SERVICES, INC.
18747 Sheldon Road, Cleveland, OH 44130, USA
Phone: 216.267.8200 Fax: 216.267.4333
Web: www.internationaltransport.com Email: info@internationaltransport.com

保險服務一條龍

(216) 280-1601

承辦各類保險和財富增值服務
讓我為您獻上忠誠、快捷及即時的保障

汽車、房屋、商業、醫療、人壽
您購買的保單和相應的服務僅限英文語種
The policy you purchase and corporate servicing are available only in English

AMERICAN FAMILY INSURANCE
All your protection under one roof
© 2007 American Family Mutual Insurance Company and its Subsidiaries
Home Office - Madison, WI 53783 . www.amfam.com

李文淨珊
Amy C Lee Insurance Agency
5241 Wilson Mills road, Suite 32
Richmond Heights, OH 44143
Office : 440-646-9041
Fax : 440-646-9061
ale3@amfam.com
003730773 08/07