

# 急着想證明點什麼的人都該住院

假如很不幸你被當成精神病被逮進了精神病院，你有什么辦法證明自己是正常人呢？

一名叫格雷·貝克的記者去意大利採訪了三個特殊的人物，事情是這樣的：一名負責運送精神病人的司機因為疏忽，中途讓三名患者逃掉了。為了不至於丟掉工作，他把車開到一個巴士站，許諾可以免費搭車。最後，他把乘客中的三個人充作患者送進了醫院。

格雷·貝克關心的不是這個故事，他想瞭解的是，這三個人是通過什么方式證明自己，從而成功走出精神病院的。

下面是他對甲的採訪：

格：當你被關進精神病院時，你想了些什么辦法來解救自己呢？

甲：我想，要想走出去，首先得證明自己沒有精神病。

格：你是怎樣證明的？

甲：我說：“地球是圓的”，這句話是真理。我想，講真理的人總不會被當成是精神病吧！

格：最後你成功了嗎？

甲：沒有。當我第14次說這句話的時候，護理人員就在我屁股上注射了一針。

下面是對乙的採訪：

格：你是怎么走出精神病院的？

乙：我和甲是被丙救出來的。他成功走出精神病院，報了警。

格：當時，你是否想辦法逃出去呢？

乙：是的，我告訴他們我是社會學家。我說我知道美國前總統是克林頓，英國前首相是布萊爾。當我說到南太平洋各島國領袖的名字時，他們就給我打了一針。我就再也不敢講下去了！

格：那丙是怎樣把你們救出去的？

乙：他進來之後，什麼話也不說。該吃飯的時候吃飯，該睡覺的時候睡覺。當醫護人員給他刮臉的時候，他會說聲謝謝。第28天的時候，他們就讓他出院了。

格雷·貝克在評論里發表這樣的感嘆：一個正常人想證明自己的正常，是非常困難的。也許只有不試圖去證明的人，才稱得上是一個正常人。

後來，有許多人在該文的網絡版上留言。

有一個人的留言令人感觸頗深：那些用某種方式去證明自己真理在握的人，那些用某種方式證明自己知識豐富的人，包括那些用某種方式證明自己很有錢的人，都可能被認為是個瘋子，只是他們自己不知道罷了！

盡其本分專心做事，不管他人怎麼想——這樣的人才是正常人。

越是正常人越不需要向其他人去證明自己是正常人，而是高手自然也就越不需要向別人去證明自己已經是高手。



我有個好父親。我知道自己很幸運，不是每個人都有個好父親的。上周，我陪他去醫院做一個很常規的檢查，檢查完後，醫生告訴我，他要死了。他所患口咽癌已到晚期，無法治愈了。幾年前，癌症已降臨在我父親身上。那時醫生們是樂觀的，而父親的確擊敗了疾病。

這次，醫生們說有幾種選擇。我們什麼也不做，我父親會在幾周後死去；父親可以接受化療，如果起作用的話，能多給他幾個月的生命；父親也可以接受放療，不過很可能它帶給父親的傷害要大於助益；或者可以通過手術，把父親的舌頭和喉嚨摘除掉——那是個複雜的耗時將超過10個小時的手術，而考慮到父親年事已高，醫生們認爲這不是個可行的選擇。不過父親喜歡這個主意。“在我這個年紀，我不再需要一條舌頭啦，只要頭上有眼睛、心臟在跳動就行了。”他這樣告訴那個年輕的腫瘤專家，“能發生的最糟糕的情況不過是：我不能親口說出你有多漂亮了，而是得把它寫下來。”

醫生臉紅了。“如果手術成功，你不光是不能說話，還要面臨手術創傷。”她說，“還要遭受痛苦和進行康復治療。這可是對你生活質量的一次巨大打擊。”

“我熱愛生活，”父親給了她一個固執的笑容，“如果生活質量好，那最好不過；如果不好，那就不好唄。我沒那麼挑剔。”

在我們從醫院回家的出租車里，父親抓着我的手，好像我回到了5歲。我們準備穿過一條繁忙的街道。他興奮地談着各種治療方案，就像一個企業家談論各種新的商業機遇。父親是個商人，不是穿着西裝三件套的企業大亨，只是一個平常的喜歡做買賣的人，而如果他不能買或賣的話，他就準備租進或租出。對他來說，生意是與人會面、交流、籌謀的方式。如果讓他去書報亭買包煙，10分鐘之內他就會跟櫃檯後的傢伙聊起一個可能的合作項目。“當下我們真的遇上了一個理想情況。”他一邊撫摸着我的手，一邊十分認真地說，“我喜歡在事情到谷底時做

決定。現在的情況太惡劣了，我只能向前看：做化療，我沒多久就完蛋；做放療，我的下巴全爛光；每個人都確定我在手術中活不下來，因爲我已經84歲了。你知道我有多少塊地是在這種情形下買來的？當所有者不想賣，而我口袋裏一個子兒也沒有的時候？”

“我知道。”我說。我確實知道。

我7歲的時候，我們搬家。我們的新居與舊公寓在同一條街上，我們都很愛舊公寓，但父親堅持要我們搬去一個更寬敞的地方。“二戰”期間，我父親和他的父母，還有其他一些人，在波蘭小鎮的一個地洞里藏了將近600天。洞太小了，他們不能在里面站着或躺下，只能坐着。當蘇聯人解放了那個地方，軍人們不得不把我父親和祖父母架出來，因爲他們已經動不了了，他們的肌肉已經萎縮。父親在洞里度過的時光讓他對隱私很敏感。事實上，哥哥、姐姐和我在同一個房間裏長大讓她抓狂。她想讓我們搬去一個每人都有自己房間的公寓。我們小孩其實喜歡共住一間房，不過當父親打定了主意時，就沒有迴旋的餘地了。

我們打算搬離已經被他出售的舊公寓前幾周的一個周六，他帶我們去看新公寓。我們都洗了澡，穿上了我們最好的衣服，雖然我們知道去那兒並不會見到什么人。不過，畢竟不是每天都能見到新公寓的。

公寓雖然已經竣工，但還沒人入住。當父親確認我們每個人都進了電梯後，他按了5樓的按鈕。當時，那幢樓是那個街區唯一一幢有電梯的建築物，電梯短短的上昇過程令我們震顫。父親打開了新公寓堅固的大門，開始向我們展示房間。先是兒童房，再是主臥，最後是客廳和超大的陽臺。視野太美了，我們每個人，尤其是父親，在將成爲我們新家的神奇宮殿中狂喜不已。

## 鑽石的存在證明了這個世界是何等荒謬(下)

你以為營銷到這個高度就可以了，遠！沒！戴比爾斯已經把女人的心理研究到登峰造極的地步，比如他們研究顯示，對於鑽石這種奢侈的商品女人的心理是矛盾的。

一方面，她們對首飾有着天然的佔有欲，一方面又認爲主動索取會帶來良心的負罪感。所以戴比爾斯的廣告在八十年代又開始強調鑽戒應該跟驚喜結合。一個男人默默買了鑽戒，在一個精心安排的場合突然送出，這才能最大程度上化解女性的矛盾心理。一方面她們擁有了鑽戒帶來的極度喜悅，一方面又保持了女人的純真。

把女人研究成這樣，實在是不服不行。連擁有戴比爾斯百分之四十股權的奧本海默家族都不禁感嘆：“感謝上帝，創造了鑽石，同時也創造了女人。”

多少年來，鑽石已經逐漸綁架了消費它的人們。你以為女人看重的僅僅是鑽石本身嗎，錯了，她們更看重的是你寧願花掉三個月的工資差點年紀輕輕就過勞死而爲她換來的一件愛情的象徵。

如果你拿着本文去向你未婚的女友義正言辭地指出，買鑽戒是一件傻逼的事情，那麼這種行爲才是真的傻逼，因爲你的女友只需要看着你的眼睛說一句話就讓你啞口無言，“是的，這很傻，可是你就不能爲我傻一次嗎？”

把所有營銷學的書籍看完都不如完全理解戴比爾斯鑽石營銷的案例帶來的收穫大。消費者是需要培養的嗎，完全不是，消費者是需要教育的。

當把一種商品提陞到文化乃至習俗的高度，你擁有的就是宗教般狂熱和虔誠的信徒。然而我們不知道的是，鑽石除了表面的光鮮美好忠貞不渝，還有陰暗血腥的一面。

二、鑽石的血淚史

鑽石給戴比爾斯帶來了無盡的利益，卻也給廣袤的非洲大地帶來了深重的苦難。這倒並非戴比爾斯公司的錯，而是軍閥因爲爭奪鑽石的開採和控制權開啟了慘絕人寰的內戰。萊昂納多主演的05年的電影《血鑽》就處於這樣的背景下。

因爲鑽石發生內戰的國家典型當屬安哥拉和塞拉利昂。直到現在我仍清楚地記得高三時候看到關於塞拉利昂內戰文章的午後，那種頭皮發麻的驚悚和不適。

塞拉利昂盛產鑽石，因爲鑽石背後的暴利，叛軍首領福迪·桑科聯合利比里亞軍事強人查爾斯·泰勒建立革命聯合陣線。桑科利用軍隊壓迫人民攫取鑽石，又靠出售鑽石獲得的資金購買軍火供養軍隊。

爲了打贏慘烈的內戰，桑科組建了駭人聽聞的娃娃軍。將七八歲的孩子集合，讓他們親自肢解敵人，挖出他們的心臟，培養嗜血的狼性；對內親手殺害自己的親人泯滅天生的人性，更驚悚地是向孩子的太陽穴注射可卡因等毒品進行精神控制。娃娃軍中甚至有女童，白天持刀殺人，晚上淪爲性奴。十三歲的塞拉利昂少年伊斯梅爾·比亞不幸加入娃娃軍，淪爲殺人機器，後來被解救後提筆寫下了《長路漫漫》一書，記下了這人類歷史上慘絕人寰的戰爭。

塞拉利昂的內戰從1991年開始，持續了整整十一年，造成了5萬人死亡全國三分之一的人口流離失所。其出產的鑽石成爲了無數恩愛的情侶手指的訂婚信物，卻也沾滿了非洲人民的鮮血。

詭異的是，戴比爾斯也跳出來呼籲和平，在2001年簽訂《金伯利進程協議》，呼籲世界不要購買戰亂國的鑽石，買鑽石只會



讓鑽石的爭奪更加慘烈。幾個賣鑽石的商人搖身一變居然操心起了世界和平，其背後的邏輯不言而喻，因爲他們可以掌控消費者，卻掌控不了軍閥。倘若軍閥大量出售鑽石，也會讓鑽石市場失控，所以，封閉他們的出售渠道，鑽石還是牢牢掌控在戴比爾斯的手裏。

是的，這個世界就是這麼荒誕。

鑽石的唯一元素就是碳，是這個世界上最不缺的元素。人造金剛石與鑽石也別無二致，如果想靠鑽石保值無疑很難。二手的鑽石沒有市場，只能以低廉的價格回售給商家，可是這仍然阻擋不了被綁架的人類對它瘋狂的追捧。

2011年訪華的南非副總統莫特蘭蒂面對央視採訪時說了這麼一段話：“鑽石只是人們虛榮心的產物，它只是碳而已，價格上漲並不是鑽石會枯竭，而是人爲造成的供不應求的局面。”

但我似乎能想象，當一個男人把關於鑽石的種種都告訴自己的妻子時，他最可能遇到的情景就是妻子幽幽地說：“所以呢，你覺得給我看了這個，鑽石就不用買了，是吧？”

而男人一定會立刻搖頭，斬釘截鐵地說：“哪能啊，買，當然要買，咱還得買個大的，我這就是跟你说說。”

你看，這個世界，就是這麼荒謬。文/李良君

圍坐喝茶的深夜，聽到這樣的笑話：

有個茶痴，極講究喝茶，乾脆去山高水冽的地方隱居，他常常浩嘆世人不懂品茶。如此二十年過去了。

有一天，大雪，他淪水泡茶，茶香滿室，門外有個樵夫叩門，說：

“先生啊！可不可以給我一杯茶喝？”

茶痴大喜，沒想到飲茶半世，此日竟碰上聞香而來的知音，立刻奉上素甌香茗，來人連盡三杯，大呼“好極好極”，幾乎到了感激涕零的程度。風雨歸舟圖？

茶痴問來人：

“你說好極，請說說看，這茶好在哪里？”

樵夫一面喝第四杯，一面手舞足蹈：

“太好了，太好了，我剛纔快要凍僵了，這茶真好，滾燙滾燙的，一喝下去，人就暖和了。”

因爲說的人表演得活靈活現，一桌子的人全笑了，我也笑，不過旋即悲傷。

人方少年時，總有些耽溺于美。喝茶，算是生活美學里的一部分。凡是有條件在喝茶上講究的人，總捨不得不講究。及至中年，才不免憫然發現，世上還有美以外的東西。

懷不世之絕技，目高於頂，不肯在凡夫俗子身上浪費一絲一毫的美，當然也沒什麼不對。但肯起身爲風雪中行來的人奉上一杯熱茶，看着對方由僵冷而舒活起來，豈不更爲感人？只是，前者的境界是絕美的藝術，後者大約便是近于宗教的悲憫淑世之情了。



過的任何瓷磚都不同。

“看見了嗎？”父親自豪地吻着母親的額頭，“我說過我會考慮這事的。”

只過了一個月，我們就發現了他是怎麼辦到的。那天當我一個人在家洗澡時，一個灰色頭髮、穿着領尖有紐扣的白襯衫的男人帶着一對年輕情侶進了浴室。“這些是我們的‘火山紅’瓷磚，直接進口自意大利。”他指着地上的瓷磚說。那個女人首先注意到了一絲不挂、渾身打着肥皂的我正盯着他們。他們3個人迅速道歉，離開了浴室。

那天吃晚飯的時候，我告訴大家發生了什么事，父親這才揭開了他的秘密。由於他沒錢買瓷磚，他就和瓷磚公司達成了交易：他們免費提供瓷磚給我們，而父親讓他們把我們的公寓當作樣板房。

出租車已經到了我父母現在住的大樓樓下，當我們下車時，父親依然握着我的手。“我就喜歡在這種情況下做決定，當沒有什麼可以失去時，怎樣都是賺了。”他重複道。當我們打開公寓的門，撲面而來的是愉快、熟悉的氣息，十數種顏色的瓷磚，以及唯一的強有力的希望。誰知道呢？也許這一次，生活和父親也會令我們驚訝不已地達成另一個意想不到的交易。



## 從頭再來

你們見過這樣的景色嗎？”他抱着母親，指着從客廳窗戶可以望見的綠色小山。

“沒見過。”母親勉強回答。

“那你爲什么板着一張苦瓜臉？”父親問。

“因爲地上沒鋪瓷磚啊。”母親低聲咕噥着，低頭看看我們腳下的塵土和裸露在外的金屬管。直到這時我才和哥哥姐姐一起低頭，看到母親所看到的景象。我的意思是，在這之前我們都已發現沒鋪瓷磚，但是由於父親的興奮和熱情，我們都沒太在意這個事實。父親現在也朝下看了。

“抱歉，”他說，“我已經沒有多餘的錢了。”

“在我們搬過來後，我是要鋪瓷磚的，”母親用她最平

常的口氣說，“我知道如何擦瓷磚，而不是沙子。”

“你說得對。”父親說着，試圖去擁抱她。

“我說得對這個事實不能幫我打掃乾淨房間。”母親說。

“好了，好了，”父親說，“如果你不再抱怨這個，讓我安靜一會兒的話，我就考慮考慮這個問題。你懂得，是吧？”母親毫無把握地點點頭。電梯下行的時候，歡樂氣氛少了許多。

當我們幾周後搬進新公寓時，地面全鋪上了瓷磚，每個房間一種顏色。在20世紀70年代前期的以色列，只有一種顏色——芝麻色的瓷磚，而我們公寓的彩色瓷磚——紅色、黑色、棕色，與我們曾見