

中心早在二年前,無論是鎮江的書記還是 海的地段醫院實習了六個月,就開始江西六 TCP)參觀一下。他們爲鎮江有這樣一個企 民把鷄蛋和好菜送給我吃,我就知道我的弟 業自豪。而我認識鎮江是 2003 年中國鎮江 第在江西得到大家的愛戴。從 ELLIS YAN 生 (Thomas Edison, 1847.2-1931.)分不開。 靑少年來美國參加奧運會,華報和鎮江建立 實習六個月開始當上赤腳醫生,這也注定他 機遇永遠是爲有準備的人敞開着。1989年, 眞情換人心是他的管理理念:産品質量,對人

當我認識 ELLIS YAN 的時候,他在美 再也沒有離開這里。

下一條路,不放棄不回頭就行了"。

名。揷秧不能揷一輩子,他要學一門手藝讓 建起他往日自己擁有專利的"節能燈"的龐 每天生産出 900,000 不同規格和型號的節 他永遠都在做他的夢和完成他的夢。

늘页識 ELLIS YAN 是因爲和鎮江的關係。 他在江西更有發展前途,勤奮聰明的他在上 大企業。 在鎮江當地很有名氣的企業"強凌電子公 長瘤.他還幫人動過手術。按照他姐姐説的: 司"在美國的總部(設在 AURORA,OH 的 當時我不放心去江西看望弟弟,看到許多農 了友誼。所以説是鎮江讓我和 ELLIS YAN 1979 年 9 月 19 日到美國開始了他洋揷隊 ELLIS YAN 就開始了他的第一個在中國的 公正,團隊和諧,社會意識,感恩心情。從平常

海同鄉,我對他十多年來的工作成績表示欽 一切從零開始,學英文,讀二年大專,後來再 有一次十九個貨櫃退貨,而根本不是他們的 厰辦得像一個大家庭,就像他説的:我現在肩 佩,從十個人開始創業發展到今天在中國擁 深造 CSU 他學過財務,後來因爲電腦的流 錯,沒有時間去辯理,改,顧客就是上帝,ELLIS 膀上最沉的就是責任:因爲那么多人要養他 有一萬五千名員工和美國總部有二百五十 行改修了電腦,畢業時的第一份工作是電腦 YAN 説:那時好像二十四小時沒有休息。 們的家。ELLIS YAN 深知企業集體振興的 名管理和技術人員,我從心里很想知道他獲 技術員。機遇對每個人都是公平的,能不能 ELLIS YAN 今天他在中國擁有一萬五 原因之一就是要有優秀員工。培養優秀的員 得成就的背後走過的艱辛旅程,而他簡單地 抓住機遇取決于自身。ELLIS YAN 喜歡挑 千名員工和美國總部有二百五十名管理技 工就是心與心的交流。本月中秋節,他從上 回答:朝前走,不放棄,不回頭再加自信和機 戰,喜歡創新,在他的血液里就帶着冒險的 術人員,而他明年的目標是美國要增加40 海到鎮江請員工吃團圓飯,説是中秋節不用 ELLIS YAN 曾經説過:"人生短暫,不 説在做的過程中,對他是一種自然的行爲,而 厰區,美國新公司的搬遷(過去是租的,現在 回賓館的路上買了二只粽子,他的員工和所 容蹉跎。一個人在創業過程中,首先要會做 不是説有意去怎么做,因爲他本身就具備着 是在自己的地上造的辦公大樓)他每一個月 有他關心的人都去過中秋節了,他在賓館看 夢,那個夢做得越大越好,只要你認定自己 這樣一種慾望和激情。他舉例説他和他的 至少要回中國二次到三次,(美國空中小姐 月亮和吃粽子過他的中秋節。 行,朝前走,步人正確的軌道並踏踏實實做 哥哥("強凌電子公司"就是用他和他哥哥名 一個月的工作時間只有三次旅程)還有全美 ELLIS YAN 與衆不同的思維方式爲他 事,成功是早晚的事,成功不是刻意追求的 字命名的),當他們每一次做一個重大決定 國全世界,他曾經説過,他沒有二天睡同一 鋪了一條光明之路,又因爲他融合了東西方 結果,而是自我認同與外界評價相統一,成的時候,像他們購買中國土地,鎮江二千畝,個床,他到處奔忙,忙他的夢想,他要改變100雙重智慧,讓他能夠朝着他引領的全球節能 功也就是走過所有通向失敗的路,最後只剩 揚州一千畝和其他地方時,在一旁的哥哥總 年前愛迪生照明歷史。在 1996 年,由 TCP 照明事業的方向努力,在二十一世紀進入一 是擔心地問一個問題: "你能賣掉那么多燈 第一個向世界推出 'SPRINGLAMP INS- 個嶄新的' 節能時代",他説把熱水燒開也需 ELLIS YAN 出生上海,上了五年小學,嗎"? ELLIS YAN 每一次給他哥哥同樣的答。SIDE",他創新改革照明歷史,這朝着他做的。要時間,在全球競爭激烈,生產商要有自己站 生不逢時遇上了文化大革命,他和所有血氣 案:能。其實 ELLIS YAN 從心底里都不知道 大夢,一步一步夢想成眞。全世界使用 TCP 的住腳的産品,這是根本。另外比起經濟平 方剛的靑年一樣開始全國大串聯,在他還不 能不能,ELLIS YAN 憑藉他自身具備的異常 的出産的産品,美國佔 70%.。從 2001 年到 穩發展的歐美國家,中國更充滿機會,ELLIS 滿十六歲時就去了江西揷隊,剛到江西的第一的冷靜、精明和富有超意識的遠見,還有他 2006年,僅僅 5年時間,TCP 節能燈的産量 YAN 他和所有世界名人一樣,他鎮江的賓

早在八十年代,ELLIS YAN 的父母親 在一次偶然度假時發現松江有一個嶄新的 的新命運。他的第一站就是克里夫蘭,一獃 合資企業,當時他和國家合資,他剛開始做

的就是中國加工生產炭絲電燈,起步的 EL- 提供員工健身和食堂,給員工一個愉快的工 國幾乎沒有幾個來自中國的朋友,也許是上 ELLIS YAN 刚到美國就象一張白紙,LIS YAN 走得並不順利,上馬沒有多久,就 作環境,強化公司上下人員的凝聚力,公司工 因子。所以很多事情在選擇的過程中,或者 名管理和技術人員,他在揚州一千畝地建新 上班了,他也讓他的司機回家過中秋,而他在

一和第二年他還連續被評爲全連揷秧第一 獨有的永不停息的進取心,一步一個腳印創 和銷售翻了一番,産值達到 154 MILLION, 館在建設之中,他還要創建了學校和醫院。







TCP, Inc. Opens its Doors to a New 154,000-Square Foot Global Headquarters

grow its line of energy efficient lighting products, fitness center and full-service cafeteria. TCP, Inc. celebrates the opening of its new, larger global headquarters with a dedication and ribbon cutting ceremony signifying the company's commitment to expanding the business in Northeast Ohio. The 154,000-square-foot facility houses a two-story office space, warehouse, distribution center, product testing labs and customer service call center. TCP employs more than 200 people at its Aurora headquarters and expects to add as many as 40 jobs over the next

"Every day we are developing innovative lighting technologies that are transforming the way American's light their homes, offices and schools," said Ellis Yan, President & CEO, TCP, Inc. "Our new corporate headquarters will allow us to bring more high value jobs to the region and continue to deliver new energy efficient products to market that will help consumers around the world save money and reduce carbon emissions linked to global warming."

Construction of TCP's new facility began in June of 2006, led by Curtis Layer Design/Build, an Aurora-based construction firm. The building features a warehouse equipped with Radio Frequency

Aurora, OH - (September 19, 2007) - To Technology, a Certified UL and NVLAP Testing lab, the future, the new building could be expanded to efficient lighting innovator, TCP was the first



of lighting fixtures and color temperatures throughout competitors, TCP manufactures more than 900,000 the building, giving visitors the opportunity to view energy efficient compact fluorescent lamps (CFLs) the company's variety of products firsthand. Also, every day and is responsible for 70% of the CFLs on daylighting units in the ceiling tile of the office areas the U.S. market sold under a variety of name brand, bring in natural light, reducing the company's energy private label and other lighting manufacturers (OLMs), usage and contributing to a more sustainable facility. In including n:vision at The Home Depot. As the energy

better accommodate its customers and continue to and employee amenities, including a contemporary encompass more than 360,000 square feet of combined company to introduce the use of the "SpringLamp



Though only a fraction the size of its

fluorescent lamp, dramatically providing more lumens

and making the twisted tube design the standard for energy efficient lighting.

Overtime, TCP has established the trongest technology base of any?energy efficient light bulb manufacturer. The company has been the first to the market to conquer nearly every obstacle energy efficient lighting has faced, including the first to manufacture a dimmable CFL and patent the technology and the first to develop an odor-eliminating CFL. TCP has ncreased sales more than fivefold since 2000 reaching \$152 million in sales in 2006.

TCP, Inc. drives lighting innovation for commercial, industrial and residential applications. As the leader in energy efficient lighting, TCP manufactures the most compact fluorescent lamps in the industry, offers one of the largest number of ENERGY STAR approved products and distributes them throughout North America and abroad. The

company's extensive product line includes compact fluorescent lamps, cold cathode, linear and high bay systems, exit and emergency lighting, HID, energy efficient fixtures, and LED lighting products/solutions. For more information, visit us at www.tcpi.com or call



